

《微漫注》官商通吃的白总

选自《西游漫注》第二十七回（5）

如果白骨精放在今天中国的社会环境中，一定是个成功的商人、一定能成为官商通吃的白总。因为它的营销技巧，太符合在中国做生意的原则了。

做生意，我这里说的，都是这十多年在中国大陆做生意的专指。泛泛的来说，从人的心理上来说，做生意，有两类大的手段，这个手段分类的标准是满足的需求的分类。所有的行销，都在说满足用户需求，但是没有人愿意谈需求的本质。人类的需求有很多，但仅有两类，一类是正当的，比如满足生存的需求、满足审美的需求、等等。一类是不正当的，比如满足贪婪的需求、满足作恶的需求。

白骨精，针对唐僧师徒，一上来就提供满足两种需求的两种产品：美女、美食。你看这白骨精，精心设计方案、不多不少、恰到好处。

它提供的美女，不需要推销，只需要站在那里，色念就打入唐僧和八戒的内心去了。所以不需要多余的话儿来勾引，因此白骨精也就连一个多余的色的勾引动作没有、一句勾引的色的话儿也不说。我明白它意思，绝不浪费、精准打击。

然后这美食，白骨精的推销也是精准打击：斋僧。并且为了让八戒接受的更放心，它特意表明，白富美我不是路过打酱油的：因还誓愿要斋僧。跟你们相遇不是半路萍水相逢的：特来此处无他故。斋僧的意思，就是你可以放心大胆的白吃；还愿斋僧的

意思，就是你不吃才让我不高兴、你吃了才让我也高兴、别顾虑啦。

八戒浓重的就是色欲、食欲，这一下子全部被命中。果然，就仅仅这一句话，就套住了八戒，让他满心欢喜、猪颠风发作。白骨精计划售出美女和美食，换取唐僧的性命。